

L'ESEIS recherche, un(e) :

Chargé(e) de Développement Commercial - en alternance

Poste basé à Strasbourg, des déplacements sont à prévoir sur le site de Mulhouse. Prise de poste dès que possible.

L'École Supérieure Européenne de l'Intervention Sociale (80 salariés, 300 intervenants occasionnels, 1600 étudiants-stagiaires) est l'établissement de référence pour les formations en travail éducatif, social et médico-social. Rejoignez une entreprise dynamique, à taille humaine, œuvrant dans un secteur porteur de sens.

Missions principales :

- Réaliser des études de marché et mettre en place la veille concurrentielle,
- Fiabiliser et enrichir la base de prospects, analyser les segments et hiérarchiser les opportunités,
- Définir une politique ou un plan d'actions commerciales,
- Proposer, construire et mettre en œuvre une politique de démarchage multi-canal (emailing, téléphone, réseaux sociaux, événements professionnels...),
- Participer à l'élaboration de supports de prospection et d'argumentaires commerciaux personnalisés,
- Collaborer avec l'équipe gérant notre outil métier pour définir un process de suivi efficient,
- Assurer le reporting régulier des actions menées et proposer des axes d'amélioration.

Profil recherché :

- En cours de formation Bac+2 à Bac+5 (BTS, Bachelor, Master...) orienté commerce, vente, développement commercial ou marketing,
- Vous aimez relever des défis, travailler en équipe et prendre des initiatives,
- À l'aise avec l'outil informatique, la prospection et la communication,
- Qualités recherchées : pugnacité, curiosité, sens de l'écoute, esprit d'analyse et force de proposition.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Vous participez à une aventure collective dans un environnement bienveillant et dynamique
- Formation et encadrement de proximité

Merci d'envoyer CV et lettre de motivation **avant le 13/09/2025**
à Madame la Directrice Générale - ESEIS 3 rue Sédillot BP 44 67065 Strasbourg
Cedex ou direction@eseis-afris.eu